

Negoziazione e gestione dei conflitti

Roma
€ 850,00
3 giornate
Formazione in aula

Obiettivo

L'intervento formativo fornisce gli elementi sulle strategie e le tecniche di gestione e trasformazione dei conflitti e quelle di negoziazione per sviluppare il tema dell'ottenimento del consenso per la condivisione degli obiettivi da raggiungere.

Nello specifico, gli obiettivi dell'intervento formativo sono:

- sviluppare capacità di "lettura" delle varie situazioni conflittuali;
- sviluppare un approccio negoziale integrativo, finalizzato a ragionare accordi secondo una logica di tipo "win-win";
- acquisire le tecniche per valorizzare i vantaggi di una cooperazione proattiva tra le parti;
- individuare le caratteristiche, punti di forza ed aree di miglioramento del proprio "stile" negoziale, in relazione alle diverse situazioni conflittuali

Destinatari

Avvocati, Commercialisti, Notai, Consulenti del lavoro, Studi professionali, Manager, Imprenditori

Argomenti trattati

Il conflitto: cause, aspetti positivi e negativi

Gli ostacoli relazionali in una situazioni di conflitto

Le tecniche per la gestione costruttiva dei conflitti

L'assertività - La negoziazione: cosa è, elementi, metodo competitivo e cooperativo

Interessi e posizioni

Il "potere" nel negoziato e la MAAN (miglior alternativa all'accordo negoziale)

Il "dilemma del negoziatore"

Lo "stile" di negoziazione

Il negoziato distributivo

Il negoziato integrativo

Prerequisiti

Nessuno

A decorative orange wave graphic that starts wide on the left and tapers to the right, positioned above the first section header.

Durata

3 giornate

Lingua

Italiano

Dove siamo:

Via Blaserna 101 - 00146 Roma

Contattaci a:

Tel: 06 45213400

Fax: 06 45213301

Mail: info@edubp.it

PEC: edubp@legalmail.it

Modalità Iscrizione: Inviare una mail a: calendario@edubp.it con le informazioni riguardanti *corso di interesse, nominativo/i, recapiti*

A decorative blue wave graphic that starts wide on the left and tapers to the right, positioned at the bottom of the page.